

CONSULTORIA FINANCEIRA EM FORMAÇÃO DE PREÇOS DE UMA EMPRESA DO COMÉRCIO VAREJISTA DE PRESIDENTE PRUDENTE – SP

Adriana Aparecida Rodrigues Aguera ¹

Amanda Talícia Barbosa ²

Anna Carolina Cilla ³

Guilherme Ferreira Gasques ⁴

Raquel Barbosa de Oliveira ⁵

Marcus Ayrton Rocha de Lima ⁶

Foi escolhido juntamente com a proprietária um de seus lançamentos para execução deste trabalho, para isso foi oferecido a proprietária uma consultoria gratuita com o intuito de formarmos o preço correto de venda, conseguindo então achar seu ponto de equilíbrio.

Vivenciamos o dia a dia de um Gestor Financeiro demonstrando que estamos aptos a formar preços de acordo com os custos e despesas. Essa consultoria tem como objetivo demonstrar para a empresa a forma mais correta e eficaz de formar os preços de venda à vista de um determinado produto e as quantidades necessárias para se atingir os pontos de equilíbrio.

O produto escolhido foi o BRINCO DECÔ COM LÁPIS LAZULI

Para formarmos o preço, usaremos alguns conceitos, tais como:

- LUCRATIVIDADE: É o lucro sobre a venda;
- MARK-UP: É o indicador que é colocado sobre o custo para formar o preço de venda;
- MARGEM DE CONTRIBUIÇÃO: É o confrontamento da receita com tudo que é variável e contribui para pagar as despesas fixas e proporcionar o lucro.
- PONTO DE EQUILIBRIO: um indicador de segurança do negócio, pois mostra o quanto é necessário vender para que as receitas se igualem aos custos. Ele indica em que momento, a partir das projeções de vendas do empreendedor, a empresa estará igualando suas receitas e seus custos. Com isso, é eliminada a possibilidade de prejuízo em sua operação. Inicialmente captamos um cliente do Comércio Varejista de Presidente

¹ Discente do curso de Gestão Financeira do Centro Universitário Antônio Eufrásio de Toledo de Presidente Prudente.

² Discente do curso de Gestão Financeira do Centro Universitário Antônio Eufrásio de Toledo de Presidente Prudente.

³ Discente do curso de Gestão Financeira do Centro Universitário Antônio Eufrásio de Toledo de Presidente Prudente.

⁴ Discente do curso de Gestão Financeira do Centro Universitário Antônio Eufrásio de Toledo de Presidente Prudente.

⁵ Discente do curso de Gestão Financeira do Centro Universitário Antônio Eufrásio de Toledo de Presidente Prudente.

⁶ Docente do curso de Gestão Financeira do Centro Universitário Antônio Eufrásio de Toledo de Presidente Prudente. Orientador do Trabalho.

Prudente/SP, para atingir os objetivos propostos no trabalho, levantamos informações de um único produto que pudesse representar o formato correto para formarmos os preços. Levantamos a carga tributária e outros custos variáveis e fixos, também levantamos as despesas fixas da empresa em tela. Os resultados da consultoria foram demonstrados através de uma apresentação oral ao cliente e de um relatório impresso.

Calculos

Abaixo estão os dados para estruturação dos calculos

FORMAÇÃO DE PREÇO

TABELA COM AS VARIÁVEIS

IMPOSTO

4%

COMISSÃO

20%

LUCRO DESEJADO

31,55%

CUSTO MERCADORIA

R\$220,00

ESTRUTURA DO MARK UP

PREÇO VENDA

100%

(-) IMPOSTO

4%

(-) COMISSÃO

20%

(-) LUCRO DESEJADO

31,55%

(=) MARK UP DIVISOR

44,45%

(=) MARK UP MULTIPLICADOR

2,25

FORMAÇÃO DO PREÇO À VISTA

R\$ 494,94

CUSTO x MARK UP MULTIPLICADOR

DRG

PREÇO À VISTA

R\$ 494,94

(-) IMPOSTOS

R\$ 19,80

(-) COMISSÃO

R\$ 98,99

(-) CPV

R\$ 220,00

(=) MARGEM CONTRIBUIÇÃO

R\$ 156,15

(=) % LUCRATIVIDADE

R\$ 31,55

DADOS BÁSICOS PARA APURAÇÃO DOS PONTOS DE EQUILÍBRIO

DESPESAS FIXAS MENSAIS

R\$ 2.360,00

LUCRO ECONÔMICO

R\$ 5.000,00

DEPRECIÇÃO MENSAL

R\$ 71,88

MCU

R\$ 156,15

PEC

DESPESAS FIXAS MENSAIS

R\$ 2.360,00

(/) MCU

R\$ 156,15

(=) QUANTIDADE PEC

15,11

FATURAMENTO PEC = PREÇO VENDA x QTD PEC

R\$ 7.480,36

DRE PEC

RECEITA BRUTA

R\$ 7.480,36

(-) IMPOSTOS

R\$ 299,21

(-) COMISSÃO

R\$ 1.496,07

(=) RECEITA LIQUIDA

R\$ 5.685,07 (-)

CMV

R\$ 3.325,01

(=) LUCRO BRUTO

R\$ 2.360,00

(-) DESPESAS FIXAS

R\$ 2.360,00

(=) LUCRO LIQUIDO

R\$ -

PEF

DESPESAS FIXAS MENSAIS

R\$ 2.360,00

(-) DEPRECIAÇÃO

R\$ 71,88

(/) MCU

R\$ 156,15

(=) QUANTIDADE PEF

14,65

DRE PEF
RECEITA BRUTA
R\$ 7.252,53
(-) IMPOSTOS
R\$ 290,10
(-) COMISSÃO
R\$ 1.450,51
(=) RECEITA LIQUIDA
R\$ 5.511,92 (-)
CMV
R\$ 3.223,74
(=) LUCRO BRUTO
R\$ 2.288,18
(-) DESPESAS FIXAS
R\$ 2.360,00
(=) LUCRO LIQUIDO
R\$ (-)71,88
PEE
DESPESAS FIXAS MENSAIS
R\$ 2.360,00
(+) LUCRO ECONÔMICO
R\$ 5.000,00
(/) MCU
R\$ 156,15
(=) QUANTIDADE PEF
47,13

DRE PEE
RECEITA BRUTA
R\$ 23.328,58
(-) IMPOSTOS
R\$ 933,14
(-) COMISSÃO
R\$ 4.665,72
(=) RECEITA LIQUIDA
R\$ 17.729,72 (-)
CMV

R\$ 10.369,52
(=) LUCRO BRUTO
R\$ 7.360,21
(-) DESPESAS FIXAS
R\$ 2.360,00
(=) LUCRO LIQUIDO R\$
5.000,00

Palavras-Chave: FORMAÇÃO DE PREÇO